

**ビジネス迷子になる人と**

**本業越えを達成する人の**

**たった”2つ”の違い！！**

**【お知らせ】**

副業に取り組むも結果が出てない方。  
あなたに稼ぐために欠けている2つのことを  
本日、ここに公開します。

## これまで取り組んだビジネス

- ✓ 転売
- ✓ ブログ
- ✓ アフィリエイト
- ✓ FX
- ✓ バイナリーオプション

費やした金額“300”万円

費やした時間“10”年・・・

それでも全く  
稼ぐことが出来なかった・・・

ボクは、なぜ稼げなかったのか？

そして、その後、  
なぜ『月収 60 万』を稼げたのか？

その『理由』を、  
今日ここで“完全公開”します。

今、副業ビジネスに取り組んでいる方は

その『理由』を知らなければ、

脱サラできる収益をあげる  
可能性は間違いなく『0%』です。

自由を夢見て

ブログ記事をいくら書いても  
転売やアフィリエイトに取り組んでも

**その時間は『無駄』になります。**

実際に、WEB ビジネス界で  
脱サラできるくらい  
稼いでいる人はわずか『数%』。

その数%の人とそうでない人の

**決定的な違い！**

ボクはその『違い』気づいて  
この1年で大きく変われました。

**最高月収は『60万』を超えました。  
本業と合わせると『100万』を超えました。**

旅行で泊まるホテルは1ランクUP  
雨の日は迷わずタクシー。

田舎の『2LDK』から  
都市部の『3LDK』に引越しました。

『10000 円』を超えるディナーとか  
洋服を『20 万円』一括購入とか

**稼ぐ前には考えられない事も  
経験しました。**



まだ、富裕層のような生活を  
毎日できるわけではありません。

しかし、“そこそこ”の贅沢”を  
しているのに、

**通帳残高が月『6桁』以上  
“増え続けている”状態です**



今から話すのは、

そんな状態になれる人と、  
全く稼げずに終わる人との

**『決定的な2つの違い』です**

その決定的な2つの違いを知って、  
『行動』に移し、『継続』すれば・・・



**あなたの  
未来は変わります。**



ただ、その違いを知っても  
行動をしなければ知らないのと一緒です！

**あなたが、本気で  
“未来”を変えたいのなら**

必ず、最後まで読んで  
**『行動』**に移してください。



## 目次

- 1章 稼げる人とそうでない人の差
- 2章 ビジネスの基礎とは？
- 3章 マーケティングとは？
- 4章 マーケティングの初歩
- 5章       まとめ

## 《1、稼げる人とそうでない人の差》

では、いきなり結論です。

稼いでいる人は、

- ✓ 『ビジネス』の基礎を理解している
- ✓ 『マーケティング』を理解している

この2つが“**決定的な違い**”です。

『ビジネス』や『マーケティング』

と聞くと、

難しく感じるかも知れませんね！

もちろん勉強は必要です。

習得に時間もかかるでしょう。

しかし、『本質』はかなりシンプル。

そこで、あなたに

分かりやすく解説します。

## 《2, ビジネスの基礎とは》

ビジネスの基礎は

『集客』『商品』『販売』

の3つです。

ビジネスは、

- 1、 自分で『集客』してきたお客様に
- 2、 自分で作成した『商品』を
- 3、 自分で『販売』できたら

成り立ちます。

そして、この

『集客』したお客様に

『商品』を

『販売』するのに必要なスキルが

『マーケティング』です



MARKETING

## 《3 簡単なマーケティング解説》

ここで、  
マーケティングを簡単に説明します。

**凄く簡単に言うと  
商品が売れる“仕組み”を作ること**

つまり、『集客』と『販売』の  
仕組みづくりをすることです。

そして、ボクはその仕組みづくりを  
ネット上に築いているのです。



ビジネスの基礎である

『集客』『商品』『販売』の内

多く人は、一番先に  
『商品』を作ろうとします。

しかし、実は『集客』と『販売』、  
特に『集客』を先に習得すべきです。

なぜなら・・・

お金を持っているのは

『人』だからです。

その、『人』を集めること=『**集客**』  
が出来なければ、

どんなにいい商品を  
持っていても認知されません。

つまり売れないのです。

商品を売るには、商品より

**ニーズのある人をどのように集めて  
どのように販売するか？**

が大事だということです。

1つ例をあげましょう。

A〇〇48という、

**“ほどほど”**にかわいい  
歌唱力もダンスも**“ほどほど”**な集団を

某有名プロデューサーが  
マーケティングを駆使し

**日本で一番売れたアイドル  
アイドルに育て上げました。**

ターゲットをオタクに絞り  
会いに行けるアイドルをコンセプトに  
一大ブームを起こしたのです。

この場合、『商品』はアイドル本人  
です。

ただ、当時も A○○48 よりルックスがいい  
アイドルは他にもいましたよね？

歌が上手い歌手もいます。

でも、日本で一番売れたのは、  
彼女たちでした。

客も大満足しています。

本人たちの努力も凄いですが、  
これこそが『マーケティング』の力です。

つまり、ビジネスは『商品』でなく  
『マーケティング』力が成功のカギを握る。

と一言を表しています。

あなたが脱サラする為に  
つけるべきスキルが

『マーケティング』だと  
言うことをお判りいただけましたか？

次に、マーケティングの観点から

ビジネスとして  
“最低限”やっておく事を

一つお話します。

## 《4 これだけはやっておこう》

ここで、ビジネスをやる上で、  
“最低限”整えておくべき事を話します。

それは、

- 1, 誰に(ターゲット)
- 2, 何を(商品・サービス)
- 3, なぜ?(理念)
- 4, ターゲットのゴール  
(ターゲットが得られるメリット)

の設定をすることです。

これが決まれば、  
あなたのビジネスは具体的になってきます。

**ビジネスは、お客様に  
あなたが何のビジネスをやっているのか？**

**お客様のメリットは何なのか？  
が一目で分かる必要があります。**





例えば、ダイエットビジネスをするなら

- 1, 中年太りのオジサン(誰に?)
- 2, ダイエット方法を (何を?)
- 3, 世の中の中年太りに悩む人を救いたい  
(なぜ?)
- 4, 激やせスリムのモテモテなおじさん  
(ターゲットのゴール)

と言う感じです。

## ブログも

- 1、 誰に読んでもらいたいのか？
- 2、 何を伝えたいのか？
- 3、 なぜ伝えたいのか
- 4、 読むことによって  
相手にどんなメリットがあるのか

を設定すると、

読者にとってより質の高い  
ブログを書くことができます。

これは基礎中の基礎ですが、

これを知るだけでも、周りと  
一味違うビジネスができると思います。

**ただ、これで脱サラできるほど  
甘くはありません。**

まだまだ、ここに書ききれないくらいの  
知識と経験が必要です。

マーケティングは奥が深く  
一朝一夕で身につけることはできません。

それでも、

ビジネスの基礎とマーケティングを  
習得するまで『**継続**』する事が

稼げる様になる唯一の道です。

華やかに見えるインフルエンサーも  
陰でものすごい努力をしています。

あなたも是非  
そんな方に負けない努力をして  
『ビジネス』と『マーケティング』を  
極めてください。

## 《5 まとめ》

それではまとめです。

脱サラする為に必要な  
収益を稼ぐには、

- ビジネスの基礎を理解する
- マーケティング能力を身につける
- 一生懸命継続する

これが、稼ぐ為の  
唯一無二のルート。

あなたのビジネスが上手くいくことを  
願っています。

また、最後になりますが

- ✓ マーケティングについてもっと詳しく知りたい方
- ✓ 脱サラしたい方！
- ✓ ビジネスコンサルを受けても稼げなかった方
- ✓ 投資コンサル受けても稼ぐことが出来なかった方
- ✓ 人生迷走中の方や稼ぎたい方

ボクの公式 LINE からご相談ください。

(画像をタップして入れます)



本気の方を応援します。

それでは！一緒に成功しましょう！