

\副業で全然結果が出ない人必見！！/\

無料プレゼント

10年という時間と300万失った
僕でも副業月収60万達成！！
その経験から学んだことを
全てあなたに伝えます



稼げる人と稼げない人
の決定的な違い

これまで取り組んだビジネス

✓ 転売

✓ ブログ

✓ アフィリエイト

✓ FX

✓ バイナリーオプション

費やした金額“300”万円

費やした時間“10”年・・・

それでも全く

稼ぐことが出来なかった・・・

ボクは、なぜ稼げなかったのか？

そして、その後、
なぜ『月収 60 万』を稼げたのか？

その「内容」を、
今日ここで完全公開します。

今、副業ビジネスに取り組んでいる方は

今回の「内容」を知らなければ、

脱サラできる収益をあげる
可能性は『0%』です。

自由を夢見て

ブログ記事をいくら書いても
転売やアフィリエイトに取り組んでも

その時間は『無駄』になります。

実際に、WEB ビジネス界で
脱サラできるくらい
稼いでいる人はわずか『数%』。

その数%の人とそうでない人の

決定的な違い！

今からあなたに、
その違いをお伝えします。

ボクがその違いに気づいて
約1年で大きく変われました。

最高月収は「60万」を超えました。
本業と合わせると「100万」を超えました。

旅行で泊まるホテルは1ランクUP
雨の日は迷わずタクシー。

田舎の『2LDK』から
都市部の『3LDK』に引越ししました。

『10000 円』を超えるディナーとか
洋服を『20 万円』一括購入とか

稼ぐ前には考えられない事も
経験しました。



まだ、富裕層のような生活を
毎日できるわけではありません。

しかし、「そこそこ」の贅沢を
しているのに、

通帳残高が月『6桁』以上
増え続けている状態です



今から話すのは、

そんな状態になれる人と、
全く稼げていない人との

『決定的な差』です

その決定的な差を知って、
『行動』に移し、『継続』すれば・・・

あなたの
未来は変わります。



しかし、その違いを知っても
行動をしなければ知らないのと同じです！

あなたが、本気で
未来を変えたいのなら

必ず、最後まで読んで
『行動』に移してください。



目次

- 1 章 稼げる人とそうでない人の差
- 2 章 ビジネスの基礎とは？
- 3 章 マーケティングとは？
- 4 章 マーケティングの初歩
- 5 章 まとめ

《1、稼げる人とそうでない人の差》

では、いきなり結論です。

稼いでいる人は、

- ✓ 『ビジネス』の基礎を理解している。
- ✓ 『マーケティング』を理解しています。

『ビジネス』、『マーケティング』

と聞くと、

難しく感じるかも知れませんね！

もちろん勉強は必要です。

それなりに時間もかかるでしょう。

しかし、『本質』はかなりシンプル。

そこで、皆さんに

分かりやすく解説します。

《2， ビジネスの基礎とは》

ビジネスの基礎は

『集客』『商品』『販売』

の3つです。

ビジネスは、

- 1、自分で『集客』してきたお客様に
- 2、自分で作成した『商品』を
- 3、自分で『販売』できたら

成り立ちます。

そして、この

「集客」したお客様に

『商品』を

『販売』する為に

必要な能力が『マーケティング』です



MARKETING

《3 簡単なマーケティング解説》

マーケティングが分からない人に
マーケティングを簡単に説明します。

凄く簡単に言うと
商品が売れる仕組みを作ること

つまり、『集客』と『販売』の
仕組みづくりをするということ。

マーケティングの究極の理想は勝手に
商品が売れてしまうことです。

そして、ボクはその仕組みづくりを
ネット上に築いているのです。

ビジネスの基礎である

『集客』『商品』『販売』の内

多くの人は、一番先に
『商品』を作ろうとします。

しかし、実は『集客』を
先に習得すべきです。

なぜなら・・・

お金を持っているのは

『人』だからです。

その、『人』を集められなければ

どんなにいい商品を
持っていても認知されません。

つまり売れないのです。

商品売るには、

ニーズのある人をどのように集めて
どのように販売するか？

が大事だということです。

一つ例をあげましょう。

A〇〇48という、
“ほどほど”にかわいい
歌唱力も“ほどほど”な集団を

某有名プロデューサーが
マーケティングを駆使し

日本で一番売れたアイドル
グループに育て上げました。

ターゲットをオタクに絞り
会いに行けるアイドルをコンセプトに

一大ブームを起こしたのです。

この場合、商品はアイドル本人
ということになりますが、

〇〇〇48 より美人な
アイドルはいますよね？

歌が上手い歌手もいます。

でも、日本で一番売れたのは、
彼女たちでした。

客も大満足しています。

本人たちの努力も凄いですが、
これこそが『マーケティング』の力です。

つまり、ビジネスは『商品』でなく
『マーケティング』が成功か否かを決める。

ということを表しています。

あなたが脱サラする為に
つけるべきスキルが

マーケティングだと
言うことをお判りいただけましたか？

次に、ビジネスとして
最低限やっておく事を

一つお話します。

《4 これだけはやっておこう》

ここで、ビジネスをやる上で、
最低限整えておくべき事を話します。

それは、

- 1, 誰に(ターゲット)
- 2, 何を(商品・サービス)
- 3, なぜ?(理念)
- 4, ターゲットのゴール
(ターゲットが得られるメリット)

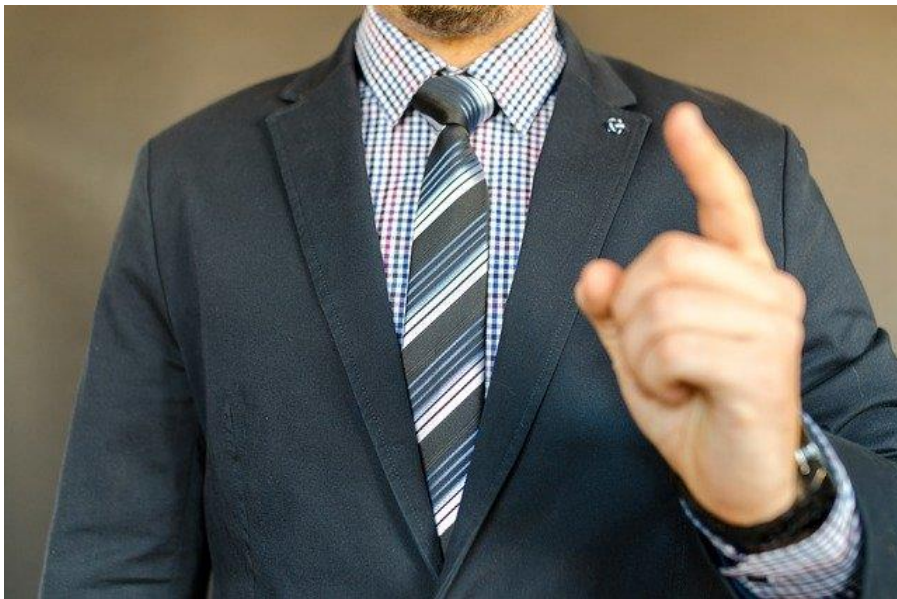
の設定をすることです。

これが決まれば、

あなたのビジネスは具体的になってきます。

ビジネスは、お客様に
あなたが何のビジネスをやっているのか？

お客様のメリットは何なのか？
が一目で分かる必要があります。



例えば、ダイエットビジネスをするなら

- 1, 中年太りのオジサン（誰に？）
- 2, ダイエット方法を（何を？）
- 3, 世の中の中年太りに悩む人を救いたい
（なぜ？）
- 4, 激やせスリムのモテモテなおじさん
（ターゲットのゴール）

と言う感じです。

ブログも

1、誰に読んでもらいたいのか？

2、何を伝えたいのか？

3、なぜ伝えたいのか

4、読むことによって

相手にどんなメリットがあるのか

を設定すると、

読者にとってより質の高い
ブログを書くことが出来ます。

これは基礎中の基礎ですが、

これを知るだけでも、周りと
一味違うビジネスができると思います。

ただ、これで脱サラできるほど
甘くはありません。

まだまだ、ここに書ききれないくらいの
知識と経験が必要です。

マーケティングは奥が深く
一朝一夕で身につけることはできません。

それでも、

ビジネスの基礎とマーケティングを
習得するまで『**継続**』する事が

稼げる様になる唯一の道です。

華やかに見えるインフルエンサーも
陰で物凄い努力をしています。

あなたも是非
そんな方に負けない努力をして

ビジネスとマーケティングを
極めてください。

《5 まとめ》

それではまとめです。

脱サラする為に必要な
収益を稼ぐには、

- ビジネスの基礎を理解する
- マーケティング能力を身につける
- 一生懸命継続する

これが、稼ぐ為の
唯一無二のルート。

あなたのビジネスが上手くいくことを
願っています。

また、最後になりますが

- ☑ マーケティングについてもっと詳しく知りたい方
- ☑ 脱サラしたい方！
- ☑ ビジネスコンサルを受けても稼げなかった方
- ☑ 投資コンサル受けても稼ぐことが出来なかった方
- ☑ 人生迷走中の方や稼ぎたい方

ボクの公式 LINE からご相談ください。

(<https://line.me/ti/p/Okhly5z1ll>)

本気の方を応援します。

それでは！一緒に成功しましょう！